



INTERNATIONAL BANKERS FINANCIAL GROUP

“Hay algo más importante que la lógica: la imaginación” . - Alfred Hitchcock

LATAM

AV. 12 DE OCTUBRE Y LUIS CORDERO
QUITO, ECUADOR
TELF.: +593(2)2231978 / +593 998610876



EUROPA

CALLE PADILLA 5, 28006
MADRID, ESPAÑA
TELF.: +34 910282426



EMIRATOS ÁRABES UNIDOS

GOLD TOWER BUILDING, SUITE 8E, 8TH FLOOR,
CLUSTER I, JUMEIRAH LAKE, TOWERS JLT
DUBÁI
TELF.: +971 52 2989619



ESTADOS UNIDOS

7901 4TH ST N STE 300, ST. PETERSBURG
FLORIDA
TELF.: +17868249313



WEBSITE



SMALL BUSINESS

LEASING FINANCIERO



¿QUÉ ES, EL SMALL BUSINESS?

Es una figura que consiste en la adquisición de un activo financiero para su posterior leasing a corto plazo. Al finalizar el tiempo del contrato de arriendo, existen dos opciones la renovación o por el contrario la devolución del activo

financiero.

➔ ¿QUIÉNES PUEDEN ADQUIRIR EL SMALL BUSINESS?

En general, empresarios, entidades y sucursales que pretendan desarrollar una actividad comercial o de servicios, encuadradas, con el prospecto a seguir generando un avance económico gradual por el cual quiera incrementa su ingreso.



VENTAJAS DEL SMALL BUSINESS:

- Mejora la disponibilidad de capital de trabajo.
- Ofrece beneficios tributarios.
- Financiación del valor total de la inversión.
- Aumenta la productividad.
- Solo usas el activo financiero durante el tiempo en el que está vigente, así evitas acumular activos obsoletos.
- Mantenemos un Banco de Aviso de Renombre
- El leasing es flexible en plazos, cantidades y acceso a servicios.





PROCEDIMIENTO SMALL BUSINESS IBFG:

A. BANCOS EMISORES:

1. UTB
2. Acumen Bank
3. Micro Capital

B. BANCOS DE AVISO.

Top 10 non Chinese bank.

C. TRADER/ BANCO RECEIVER. -

Tenemos 15 bancos receiver bajo 3 plataformas/trader:

- USA • Europa • China.



D. Se emite una SBLC a 30 días; solicitando SBLC es de 10 millones y el máximo son 50 millones; pudiéndose realizar una consolidación entre varios clientes.

E. RETORNOS.

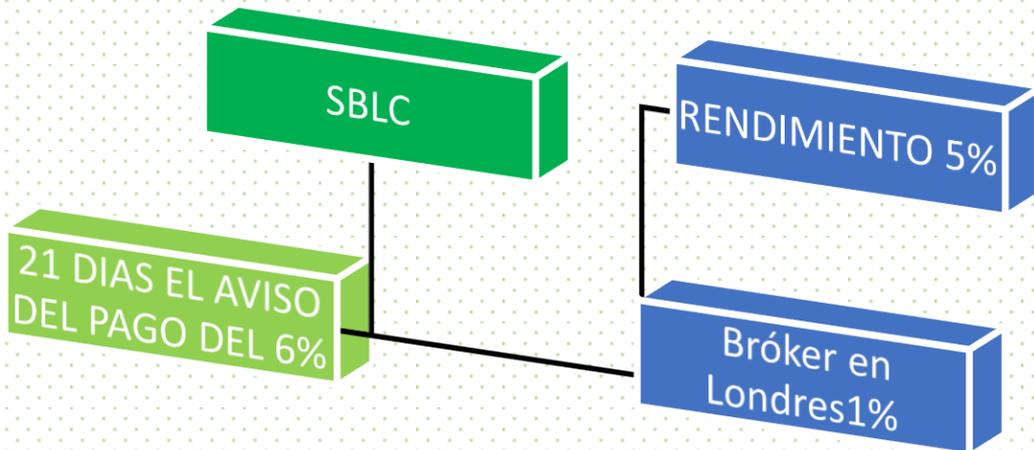
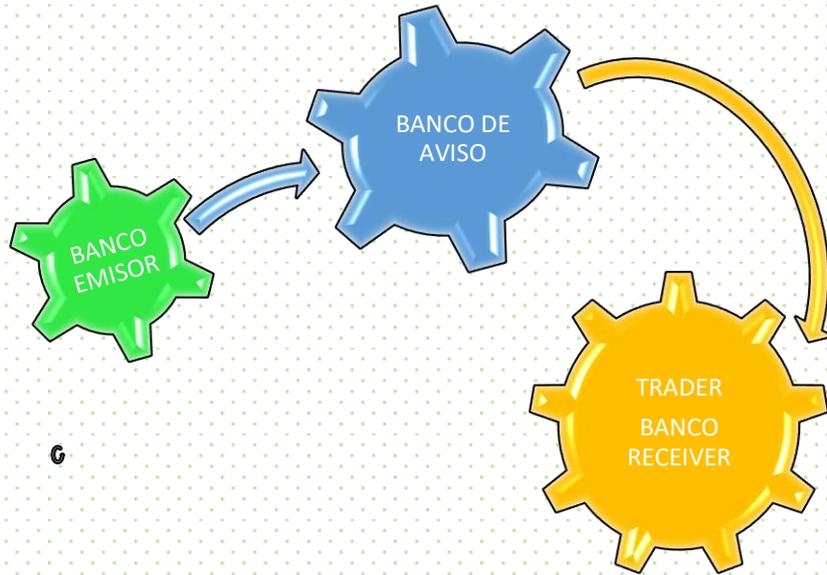
F.1. El cliente abona para la emisión directamente al bróker en Londres, el 1% del facial de la SBLC.

F.2. A los 21 días, la plataforma abona el 6% del valor facial en concepto de leasing; siendo el 5%, el rendimiento neto para el cliente.

International Bankers Financial Group ESPAÑA – U.A.E – LATAM – USA.

F. GASTOS ADMINISTRATIVOS.

- Los gastos administrativos de International Bankers Financial Group, para la gestión y ejecución de esta operación es de 10.000,00 dólares más IVA; los mismo que, serán pagaderos a la suscripción del contrato de mandato profesional y prestación de servicios.





REQUISITOS SMALL BUSINESS:

1. CIS (Client Information Sheet) /Documento informativo de la empresa.
2. Copia de la Escritura de Constitución de la empresa (Estatutos)
3. Reforma de estatutos (de existir)
4. Número de Identificación Fiscal de la empresa (RUC/NIF/CIF/TAX ID/o similar)
5. Nombramientos de los Representantes Legales de la empresa (Gerente General/Presidente/CEO/AMBR/u similar), debidamente registrado en la entidad de competencia.
6. Copia de 2 identificaciones del Gerente General; del Presidente; y/o de quien ejerza la Representación Legal de la empresa (Cédula de ciudadanía/Cédula de Identidad/DNI/Pasaporte/ o similar)
7. Curriculum Vitae del Gerente General; del presidente; y/o de quien ejerza la Representación Legal de la empresa.
8. Lista de bienes y valores actuales de la empresa (adjuntar escrituras de los bienes, en caso de aplicar)
9. Certificado del estado de la empresa en: el buró de crédito/central de riesgos/anual credit report/ o similar (emitido a fecha actual)
10. Declaración de impuestos de la empresa, de los 3 últimos meses.
11. Declaración del impuesto a la renta de la empresa, de los 2 últimos años
12. Estados de cuenta bancarios del representante legal de la empresa; y, de los socios que tengan 10% o más acciones dentro de la empresa (de los 6 últimos meses)
13. Carta de uso de los fondos
14. Copia de avalúos de las propiedades, proyecto o terreno a desarrollar.
15. Fotografías de las propiedades (de ser el caso)
16. Carta de deudas actuales totales y demandas civiles y mercantiles.
17. Resumen ejecutivo del proyecto (1-5 páginas con resumen y descripción del proyecto).



18. Términos del crédito que usted desea (monto, plazo, termino de tiempo, intereses deseados.); ya que, se considerará dentro de lo posible, para la estructuración financiera. (sugerencia del cliente)
19. Estados financieros de la empresa, cuya antigüedad no exceda de 3 años, con nombre y firma del representante legal de la empresa.
20. Carta de autorización de investigación crediticia firmada por el / los representantes (s) legal (es) de la empresa; y, por el principal accionista.
21. Proyecciones financieras de 5 años, con la acreditación del préstamo a la empresa.
22. Nombre de los bancos con los que tienes relaciones de cuentas.
23. Plan de negocios por 10 años. (describiendo el plan, mercadotecnia, estructura, mercado, renta, fuentes y misión)
24. Copias de licencias locales, provinciales, regionales, nacionales, estatales y/o federales.
25. Situación actual de su proyecto y desglose del capital invertido en su proyecto hasta la actualidad.
26. Estudio de viabilidad de su proyecto tanto como financiero como de mercadeo.
27. Video presentación del proyecto, (Solicitar instrucciones a su procesador asignado).

Nota: Si algún/os requisito/s no aplica/n a su proyecto, debe de escribir una carta de explicación y firmarla.



CONCLUSIONES SMALL BUSINESS:



- Es importante destacar el financiamiento como instrumento para incrementar la productividad y eficiencia empresarial.
- También toda empresa se ve influenciada por el financiamiento para cubrir sus necesidades de liquidez y para iniciar nuevos proyectos.